

Aanbesteden in Nederland

Op basis van gegevens uit TenderNed schetst PIANOo een globaal beeld van 1 jaar aanbesteden met de Aanbestedingswet.

AANKONDIGINGEN OP TENDERNED van 1 april 2013 – 31 maart 2014

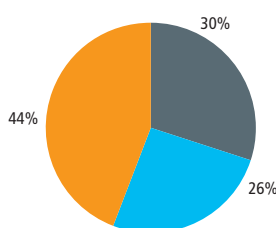


Deze aankondigingen hebben betrekking op ongeveer **4.000** openbare aanbestedingen

Het lagere aantal aankondigingen van gegunde opdrachten is deels te verklaren door marktconsultaties, dubbel gepubliceerde aankondigingen, rectificaties op aankondigingen van opdrachten en het niet gunnen van aangekondigde opdrachten.

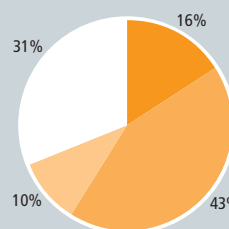
TYPE OPDRACHTEN

als % van aangekondigde opdrachten



TYPE OPDRACHTGEVER

als % van aangekondigde opdrachten



Rijk
Decentrale overheden
Speciale sectorbedrijven
Publiekrechtelijke instelling

21%

van de aangekondigde opdrachten verloopt de aanbesteding **VOLLEDIG DIGITAAL** via TenderNed.



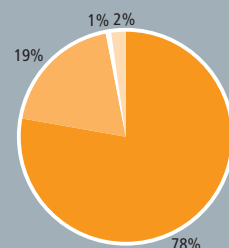
29%

van aankondigingen op TenderNed is **GEÏMPORTEERD UIT ANDERE SYSTEMEN.** (Aanbestedingskalender, CTM en Negometrix).

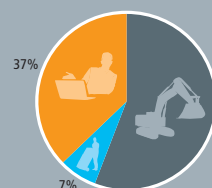


TYPE PROCEDURE

als % van aangekondigde opdrachten

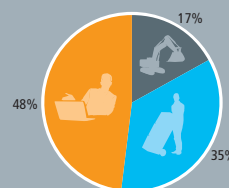


Openbaar
Niet openbaar
Concurrentie gerichte dialoog
Onderhandeling met bekendmaking



Werken
Leveringen
Diensten

Gebruik concurrentiegerichte dialoog per type opdracht (% van aangekondigde opdrachten)



Gebruik onderhandelingsprocedure met bekendmaking per type opdracht (% van aangekondigde opdrachten)

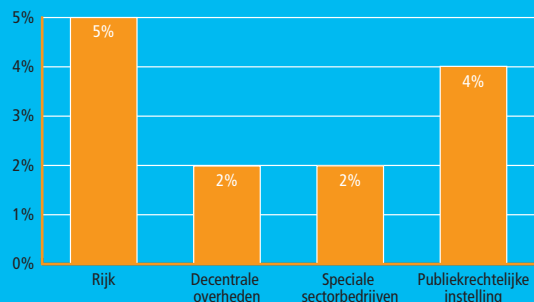
OPVALLEND

De onderhandelingsprocedure wordt in Nederland vooral gebruikt voor diensten, de concurrentiegerichte dialoog het meest bij werken. Opvallend, want in het buitenland wordt de concurrentiegerichte dialoog juist veel bij diensten en leveringen gebruikt.

MARKTCONSULTATIE

Ter voorbereiding op de aanbesteding in gesprek met marktpartijen om betere en meer gerichte informatie over een voorgenomen aanbesteding te krijgen.

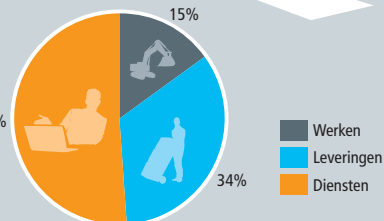
Percentage marktconsultaties per type opdrachtgever (als % van aangekondigde opdrachten)



De marktconsultatie wordt het meest toegepast in de sectoren bouw, IT en zorg.

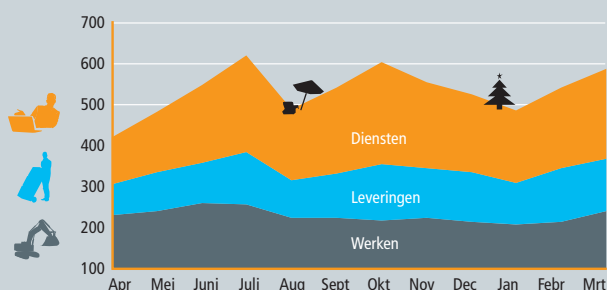


186
MARKTCONSULTATIES
3%
van aangekondigde opdrachten



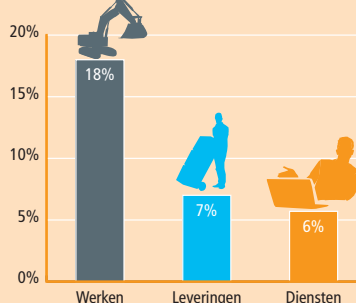
WANNEER WORDT AANBESTEED?

Totaal aantal aangekondigde opdrachten per type opdracht per maand



LAAGSTE PRIJS ALS CRITERIUM

als % van aangekondigde opdrachten per type opdracht



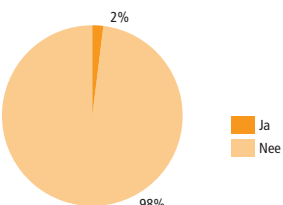
Wie sinds 1 april kiest voor laagste prijs als gunningscriterium moet uitleggen waarom.

Gemiddeld

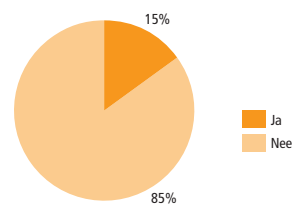
10%
van de opdrachten op laagste prijs

BEKENDMAKEN VAN RAMING OF INSCRIFPRIJZEN

KOSTENRAMING opgenomen in aankondiging van opdracht?

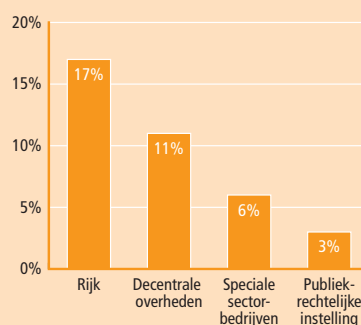


INSCRIFPRIJS opgenomen in aankondiging van gunningsbeslissing.



Bij werken wordt in 10% van de publicaties van gunningen de prijs bekendgemaakt, bij leveringen 16% en bij diensten 18%.

als % van aangekondigde opdrachten per type opdrachtgever

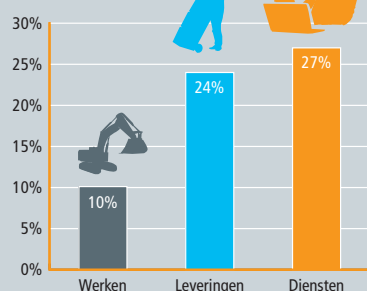


Meest gebruikte motiveringen voor laagste prijs:

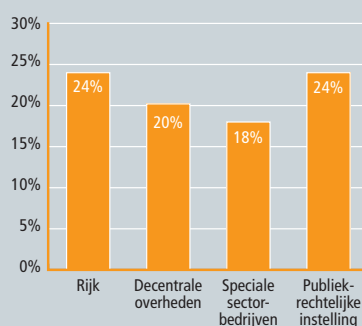
- voorgeschreven detailniveau van opdracht
- beperkte meerwaarde van hogere kwaliteit
- disproportioneel in relatie tot opdracht
- commodity product (routinematig, beperkt complex)
- kwaliteit zit in aanbestedingsprocedure (selectie- of knock-out criteria)
- conform eigen aanbestedingsbeleid

PERCELEN

als % van aangekondigde opdrachten per type opdracht

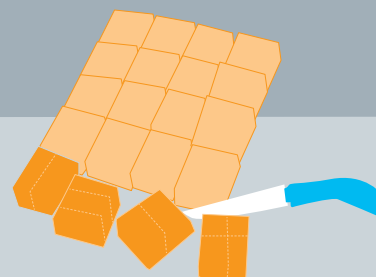


als % van aangekondigde opdrachten per type opdrachtgever



21%

van alle aangekondigde opdrachten bestaat uit meer dan 1 perceel.



Bij de concurrentiegerichte dialoog en de niet-openbare procedure wordt beduidend minder gebruik gemaakt van percelen (11% en 18%) in vergelijking met de onderhandelings- en openbare procedure (25% en 22%).